

## ZUSAMMENARBEIT

**Wir suchen unabhängige Vermögensverwalter und Finanzintermediäre.**



a|r|m asset risk management ag wurde im April 2001 gegründet und hat sich auf die Entwicklung von strukturierten Anlageprodukten spezialisiert. Die Aktivitäten von a|r|m können in zwei vollständig getrennte Aufgabenbereiche unterteilt werden. Einerseits gibt es den Bereich Produkte, in welchem unsere Anlagen definiert, geplant, umgesetzt und betreut werden. Zum Andern werden im Bereich Vermögensverwaltung Privatkunden für unsere Mandanten sämtliche Dienstleistungen im Rahmen der klassischen Vermögensverwaltung angeboten.

**Im Bereich der Produkte** hat sich a|r|m auf die Entwicklung von strukturierten Produkten spezialisiert. Wir sind der Überzeugung, dass wir jegliche Risiko/Ertrags-Profile sowie Erträge bei steigenden und fallenden Aktienkurse mit ausgewählten Finanzinstrumenten erzielen können. Die marktreifen „a|r|m Produkte“ werden von namhaften Banken emittiert. Die a|r|m Produkte werden primär für Finanzintermediäre entwickelt zu welchen wir Versicherungen, Privatbanken, Pensionskassen, Family Offices sowie Vermögensverwalter zählen.

Die Emittenten (Investmentbanken) zahlen für die Strukturierung und der daraus folgenden Emission der Produkte auf Wunsch eine prozentuale Entschädigung auf das investierte Anlagevolumen an a|r|m. Finanzintermediäre, welche a|r|m Produkte kaufen, erhalten daraus eine prozentuale Entschädigung auf das investierte Volumen. a|r|m entwirft auch spezifische und nach Wunsch gefertigte strukturierte Produkte. Je nach Vereinbarung erhält a|r|m dafür eine prozentuale oder eine erfolgsabhängige Vergütung.

**Im Bereich der Vermögensverwaltung** bietet a|r|m seinen Privatkunden in einem ersten Schritt eine Vermögensplanung an. Diese bildet immer die Grundlage zur Findung der Anlagestrategie. Dabei können auch von a|r|m entwickelte Produkte eingesetzt werden. Die Vermögensplanung ist für unsere Vermögensverwaltungskunden kostenlos. Auf den Anlagegewinnen erheben wir eine Gewinnbeteiligung.

a|r|m betreibt im Bereich der Privatkunden keine aktive Akquisition. Die Neukundengewinnung erfolgt ausschliesslich über Mund-zu-Mund Propaganda bestehender Kunden oder über private Kontakte der A-R-M Mitarbeiter.

Mit Finanzintermediären wie Steuerberatern, Versicherungsbrokern, Treuhändern oder Anwälten, welche selbst keine eigene Vermögensverwaltung betreiben, unterhält a|r|m Kooperationen. Diese haben das Ziel, dass potentielle Kunden a|r|m zugeführt werden.

**Wir bieten Ihnen eine professionelle und freundschaftliche Zusammenarbeit mit fundiertem Know How und attraktiven Ertragsmöglichkeiten.**