

COOPÉRATION.

Nous recherchons des gérants de fortune et des intermédiaires financiers indépendants.



a|r|m asset risk management sa était fondé en avril 2001 et s'est spécialisé dans le développement de placements des produits d'investissement structurés. Les activités d'a|r|m peuvent être réparties dans deux secteurs bien distincts. D'une part, le secteur «Produits» définit, planifié, met en œuvre et gère nos placements. D'autre part, le secteur «Gestion de fortune clientèle privée» propose à nos mandants toutes les prestations de services disponibles dans le cadre d'une gestion classique de la fortune.

Dans le secteur des produits, a|r|m est spécialisée dans le développement de produits structures. Nous sommes convaincus de pouvoir réaliser, pour un cours des actions en hausse et en baisse, tout profil de risque/rendement ainsi que tout rendement au moyen des instruments financiers sélectionnés. Les «produits a|r|m» prêts à être mise sur le marché sont émis par des banques notables. Les produits a|r|m sont développés en premier lieu pour les intermédiaires financiers. Parmi les intermédiaires financiers, nous recensons les assurances, les banques privées, les caisses de retraite, les Family Offices ainsi que les gérants de fortune.

Les sociétés émettrices (banques d'investissement) paient sur demande une rémunération en pourcentage sur le volume de produits a|r|m investis pour la structuration des émissions de produits en résultant. Les intermédiaires financiers qui achètent des produits a|r|m touchent une rémunération en pourcentage sur le volume investi. a|r|m développe également des produits structurés spécifiques et sur mesure. Selon l'accord conclu, a|r|m touche, pour ce faire, une rémunération en pourcentage ou en fonction du résultat.

Dans le secteur de la gestion de fortune, a|r|m propose, dans un premier temps, une planification de la fortune de sa clientèle privée. Cette planification constitue toujours le point de départ de l'élaboration d'une stratégie de placement. Pour cela, il est également possible de mettre en œuvre des produits développés par a|r|m. La planification de la fortune est gratuite pour notre clientèle de gestion de fortune. Nous percevons d'ailleurs une participation aux bénéfices des investissements profitables.

a|r|m n'effectue aucune prospection active dans le secteur de la clientèle privée. L'acquisition de nouveaux clients est réalisée exclusivement par le bouche-à-oreille de clients existants ou de contacts privés des collaborateurs d'a|r|m.

a|r|m entretient des coopérations avec des intermédiaires financiers, tels que des conseillers fiscaux, courtiers en assurances, agents fiduciaires ou avocats qui n'exercent eux-mêmes pas de gestion de fortune. Notre objectif est de conduire des clients potentiels à a|r|m.

Nous vous proposons une coopération professionnelle et conviviale avec une expertise fondée et des possibilités de rendement attractive.